

Nimikkoehdokkaat ja Omaishoito näkyväksi

Jos teillä on juuri nyt tai jatkossa vaaleihin liittyviä tilaisuuksia tai muita tapaamisia omaishoidon nimikkoehdokkaille tai poliitikoille niin tässä yksi hyväksi todettu järjestämisen tapa.

Case Päijät-Hämeen yhdistys

- Kutsuivat toimistolleen omaishoitajia, omaishoidosta kiinnostuneita sekä nimikkoehdokkaat yhteiseen Omaishoito näkyväksi -tapaamiseen. Paikalle saapuivat kaikki kymmenen nimikkoehdokasta.
- Laittoivat ehdokkaille ennakoon tilannekuvaa alueen omaishoidosta esim. omaishoidon tuen myöntämisohjeet, THL selvitys alueesta ym. ja kertoivat etukäteen mitä tilaisuudessa tehdään.
- Sen sijaan, että olisi pidetty perinteinen paneelikeskustelu, ehdokkaat kertoivat tilaisuudessa hyvin lyhyesti itsestään, jonka jälkeen heidät jaettiin kolmeen ryhmään työstämään alla olevia asioita. Ryhmiin tuli mukaan myös omaishoitajia.

Mitä hyvää omaishoidon näkökulmasta alueellamme on ja mitä kehitettävää meillä on?

Miten parantaisit omaishoitajien asemaa Päijät-Hämeen hyvinvointialueella?

Ottaen huomioon tarkastelussa mm. seuraavat asiat:

- Sopimusomaishoitajat/ ei sopimusta hyvinvointialueen kanssa
 - Käytössä rahaa/ei rahaa mitä kehittäisit
 - Konkreettiset ehdotukset
 - Perustelut/Hyödyt
 - Uudistamisen tuomat kustannukset/säästöt
-
- Ryhmätyöskentely kesti tunnin, yhteinen purku puoli tuntia. Tämän jälkeen vielä tiivistettiin ajatuksia ja tarkoitus oli koota tuotos yhdeksi lopputulemaksi.
 - Lopputuotos jäi tilaisuuden jälkeen muotoiltavaksi. Se saatiin kuitenkin yhteisesti hyväksyttäväksi, ehdokkaiden käyttöön ja jakeluun alueen toimijoille tilaisuuden jälkeisinä päivinä.
 - Tilaisuuden julkilausuma näkyy tässä [Päijät-Hämeen omaishoidon kehittäminen.pdf](#)
 - Erityisen hyvää oli, että keskeisten puolueiden ehdokkaat saatiin yhteisesti asian taakse, joka lisää oleellisesti mahdollisuuksia saada asioita oikeasti eteenpäin.
 - Vaalien jälkeen tsemptataan valittuja ja rannalle jääneitä ehdokkaita ja vaikutetaan siihen, että puolueet ottavat asian ajaakseen.